

HÜBNER & HÜBNER PRESENTS  
**WIN PEAKS**

Unternehmensberatung  
bringt Sie weiter.

Erfolg ist eben doch nicht mysteriös.

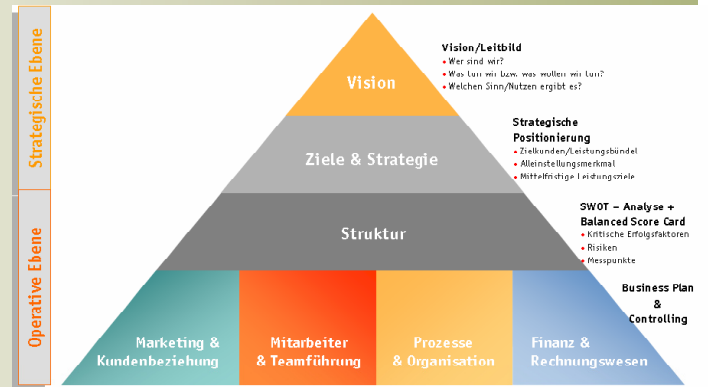
UNTERNEHMENSENTWICKLUNG - PROFIRM

LEISTUNGSUMFANG

Unternehmensentwicklung - Profirm ist ein speziell für KMU abgestimmter Prozess zur gesamtheitlichen Verbesserung Ihres Unternehmenserfolges.

Basierend auf einer fundierten Unternehmensanalyse werden im Rahmen eines Strategieworkshops die Erfolgspotenziale und strategischen Ziele erarbeitet. Gemäß dem Konzept der Unternehmensbalance werden in den jeweiligen Bereichen konkrete Maßnahmen & Messgrößen festgelegt.

Im Rahmen eines begleitenden Prozesses werden die Umsetzung und die Erfolgsauswirkungen laufend sichergestellt.

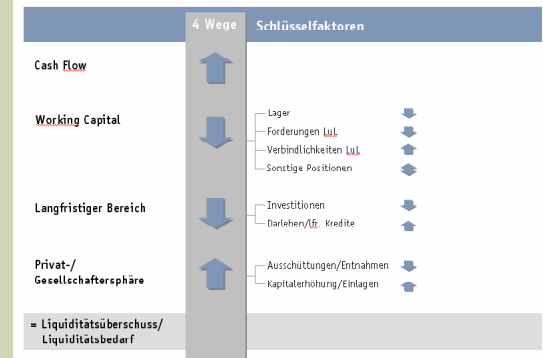


IHR NUTZEN

- Sie nutzen und optimieren vorhandene Erfolgspotenziale
- Praxiserprobtes & -relevantes System zur Unternehmensentwicklung steht Ihnen zur Verfügung
- Sie profitieren von einer nachhaltigen Ertragsstärkung
- Sie erhöhen Ihren Unternehmenswert (Value added)
- Der begleitende Prozess sichert den Umsetzungserfolg
- Ihr Unternehmenserfolg verbessert sich messbar
- Sie haben Freude Ihr Unternehmen zu entwickeln



Schlüsselfaktoren für mehr Liquidität



HÜBNER & HÜBNER PRESENTS  
**WIN PEAKS**

Unternehmensberatung  
bringt Sie weiter.

Erfolg ist eben doch nicht mysteriös.

**ABLAUFPLAN**

Strategie-  
workshop

**Workshop**

- Erarbeitung eines Unternehmensleitbildes und einer Vision
- Definition von mittel- und langfristigen Zielen
- Erarbeitung einer klaren strategischen Ausrichtung
- Erstellung von konkretem Umsetzungs-/Aktionsplan
- Festlegung von Messgrößen

Klar definierte  
strategische  
Unternehmensziele

Unternehmens-  
balance

**Balanced Score Card**



Die Balanced Score Card misst die Erreichung der strategischen Ziele.

	Strategisches Ziel	Messgröße	Schlüsselfaktoren
Kundenbeziehung & Marketing			
Mitarbeiter & Teamführung			
Prozesse & Organisation			
Finanz & Rechnungswesen			

Entwicklungs-  
prozess

AKTIONSPLAN							
Maßnahmen	Projekt start	Projekt ende	Vershw.	Priorität	Anmerkungen	Fortschritt in %	
<b>Kundenbeziehung &amp; Marketing</b>							
<b>Mitarbeiter &amp; Teamführung</b>							
<b>Prozesse &amp; Organisation</b>							
<b>Finanz- &amp; Rechnungswesen</b>							

- ZIELERREICHUNGSGESPRÄCHE
- ENTWICKLUNGSWORKSHOP
- MESSUNG DES UMSETZUNGSERFOLGES
- UMSETZUNGSUNTERSTÜTZUNG

Ihr Ansprechpartner für  
UNTERNEHMENSBERATUNG:

Mag. (FH) Dominik Kalcher

Tel +43/1/811 75 DW 887  
E-mail dominik.kalcher@huebner.at

